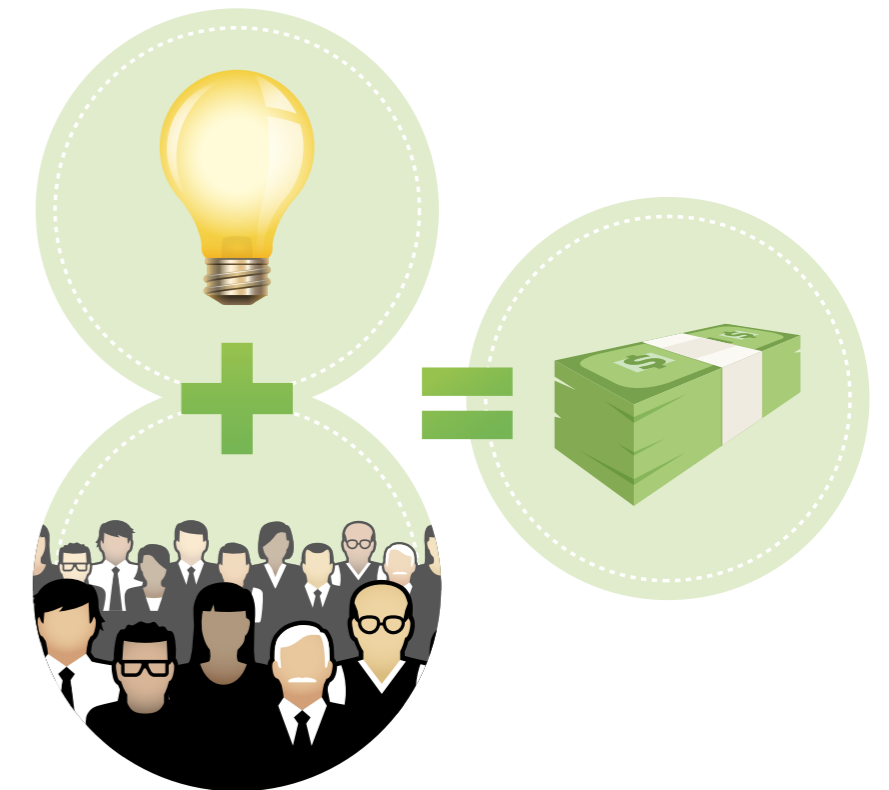


# CROWDFUNDING AUCH REGIONAL?

## Die PFH startet ein spannendes Projekt.

Die innovative Finanzierung von Unternehmensgründungen in Südniedersachsen steht im Mittelpunkt eines Projekts des ZE Zentrum für Entrepreneurship der PFH Private Hochschule Göttingen. Ziel ist es, eine regionale „Crowdfunding“-Plattform zu etablieren.

TEXT: Ulrich Drees | FOTOS: PFH, iStock



Crowdfunding ist im Trend. Allein auf einer der großen internationalen Crowdfunding-Plattformen setzen zurzeit rund 12,2 Millionen Unterstützer ihr Geld ein; inzwischen flossen über 2,8 Milliarden Dollar in unterschiedlichste Projekte. Über den aktuellen Trend berichtete der Charakter bereits im Sommer 2016.

Nun entsteht in Göttingen im Rahmen eines Projekts des ZE Zentrum für Entrepreneurship der PFH Private Hochschule Göttingen eine neuartige Variante der „Schwarmfinanzierung“: eine regionale Crowdfunding-Plattform. Das Ungewöhnliche dabei liegt auf der Hand. Setzt Crowdfunding für gewöhnlich darauf, eine möglichst große Zahl von Unterstützern als Investoren für ein Projekt zu gewinnen, die mit einzelnen eher geringeren Beiträgen durch ihre schiere Zahl trotzdem größere Summen realisieren können, liegt es im Charakter einer regionalen Plattform, nicht auf die Erreichbarkeit einer potenziell internationalen Interessentengruppe zu setzen. Das ZE Zentrum für Entrepreneurship der PFH will das Crowdfunding-Konzept im Rahmen der Innovationsoffensive des SNIC (SüdniedersachsenInnovationsCampus) nun regional nutzen, um die vorhandenen Förder- und

Beratungsleistungen für Unternehmensgründer zu ergänzen. Die Regionalität möchten die Verantwortlichen dabei bewusst zum Vorteil für die Gründer einsetzen. In welcher Weise das geschehen soll, darüber sprach Prof. Dr. Bernhard H. Vollmar, Leiter des ZE und PFH-Professor für Entrepreneurship und Finance, im Charakter-Interview.

### Herr Vollmar, worin sehen Sie die spezifischen Vorteile eines regionalen Crowfundings?

Die Projekte könnten verstärkt eine regionale Förder-Crowd ansprechen, deren Akteure die Business- und Hochschulszene und ihre Gegebenheiten vor Ort kennen. Aufgrund der Nähe lassen sich Projektinitiatoren und potenzielle Förderer schneller und besser zusammenbringen. Eine höhere mediale Aufmerksamkeit erscheint möglich, und ein positiveres, regionales Gründungs- und Innovationsklima kann entstehen, das eine regionale Innovationsatmosphäre etabliert.

**Inwieweit ist das geplante Konzept der PFH mit dem vergleichbar, was auf Plattformen wie startnext oder Kickstarter angeboten wird? Dort geht es ja beispielsweise um eine möglichst hohe Zahl von Unterstützern, die regional vermutlich gar nicht das Ziel sind.**

### In den Startlöchern

Jüngst wurden Fördermittel des Europäischen Fonds für regionale Entwicklung (EFRE) und des Landes Niedersachsen für die Initiative bewilligt. Darin enthalten sind Mittel für die personelle Verstärkung des ZE-Teams, die im März 2017 erfolgen soll. Zunächst soll nun ein Informations- und Betreuungsangebot als Lotsendienst etabliert und eine Website gelauncht werden.



Inzahlungnahme-Prämie

1.500 €

## Zeit für ein Upgrade.

Hier ist jeder Gebrauchte willkommen: Sichern Sie sich bis zum 31.03.2017 eine attraktive Prämie für Ihr aktuelles Fahrzeug. Zum Beispiel beim Kauf eines CLA.

### Mercedes-Benz CLA 180 PEAK Coupé<sup>1</sup>

Ausstattung: PEAK Sondermodell, Business-Paket, Audio 20 CD inkl. Garmin® MAP Pilot, Park-Pilot und Sitzheizung

Kaufpreis ab Werk <sup>2</sup>	28.540,00 €
Leasing-Sonderzahlung	3.000,00 €
Gesamtkreditbetrag	35.807,10 €
Gesamtbetrag	6.222,00 €
Laufzeit	18 Monate
Gesamtlaufleistung	15.000 km
Sollzins, gebunden, p. a.	-11,34 %
Effektiver Jahreszins	-10,77 %

18 mtl. Leasingraten á

179 €

Überführungskosten<sup>3</sup> 990,00 €

<sup>1</sup> Kraftstoffverbrauch innerorts/außerorts/kombiniert: 5,7-5,4 (5,6-5,2) l/100 km; CO<sub>2</sub>-Emissionen kombiniert: 133-125 (128-121) g/km. Ein Leasingbeispiel der Mercedes-Benz Leasing GmbH, Siemensstraße 7, 70469 Stuttgart, für Privatkunden. Stand 16.01.2017. Ist der Darlehens-/Leasingnehmer Verbraucher, besteht nach Vertragsschluss ein gesetzliches Widerrufsrecht nach § 495 BGB. <sup>2</sup> Unverbindliche Preisempfehlung des Herstellers. Die Abbildung entspricht nicht dem Angebot und kann Sonderausstattungen enthalten. <sup>3</sup> Entfällt bei Werksabholung.



## Mercedes-Benz

Das Beste oder nichts.

Anbieter: Daimler AG, Mercedesstraße 137, 70327 Stuttgart

Partner vor Ort: EF Autocenter Kassel GmbH - Autorisierter Mercedes-Benz Verkauf und Service

Willi-Eichler-Straße 34 · 37079 Göttingen - Tel.: +49 551 5040 0 · Fax: +49 551 5040 299

E-Mail: Info.Goettingen@EF-Autocenter.de - www.mercedes-benz-efautocenter-kassel.de

EF Autocenter Kassel GmbH - Cannstatter Straße 46 - 70190 Stuttgart



## Existenzgründung heute

Viele gute Ideen für Existenzgründungen werden noch immer nicht umgesetzt, obwohl die allgemeinen Rahmenbedingungen dafür heute so gut wie selten sind. Oft sind es Unsicherheiten über Risiken und die notwendigen Formalitäten und Verwaltungsarbeiten, die Gründer von der Selbständigkeit abhalten. Das Gefühl von Unsicherheit ist dabei trotz der massenhaften Informationen im Internet oft erdrückend. Fehlende Struktur macht die Informationen unübersichtlich. Fehlende Möglichkeiten die Unabhängigkeit und Echtheit der Aussagen zu überprüfen, wird zum eigenen neuen Risiko.



Als Steuerberater können wir an dieser Stelle die notwendige Klarheit bringen, denn wir sind – wie kaum ein anderer Beruf – gesetzlich zur unabhängigen Beratung verpflichtet. Als Fachberater für Unternehmensnachfolge sind wir zudem darauf spezialisiert, Ihnen genau bei diesen Fragen zu helfen. Wir sind dabei ausschließlich Ihren Interessen verpflichtet und suchen stets den für Sie besten Weg – möglichst risikoarm und kostengünstig. Ihr Gewinn an Sicherheit ist die Basis für gute Entscheidungen.

Gern stehen wir für ein unverbindliches Kennenlernen zur Verfügung.



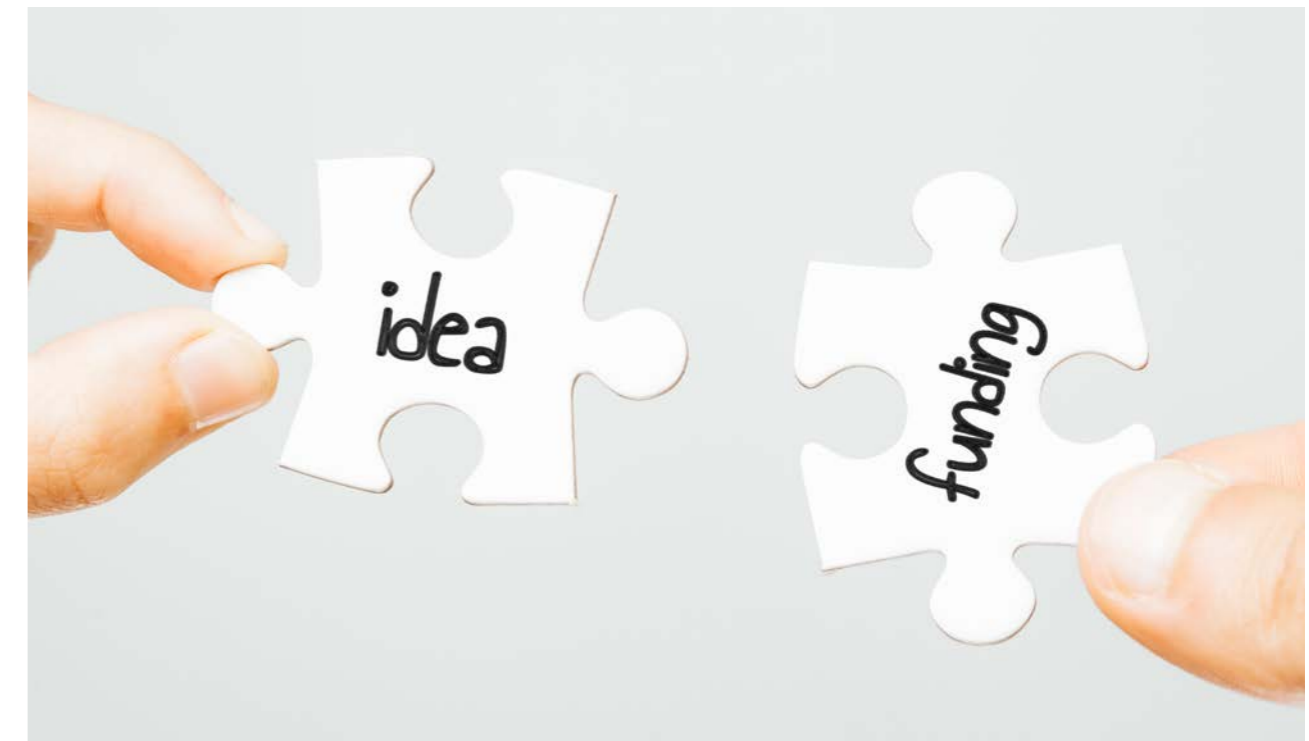
Ihr  
Bernd Siegmüller

Kanzlei Schirmer & Siegmüller, Partnerschaft mbB  
Steuerberatungsgesellschaft

Schirmer & Siegmüller  
Steuerberater

Steuerberater Bernd Siegmüller  
Fachberater für Unternehmensnachfolge (DStV e.V.), Fachberater für Heilberufe (IFU/ISM gGmbH)  
Steuerberaterin Sherry Nguyen-Sackmann | Steuerberaterin Stefanie Burgunder

Borsigstr. 25, 37154 Northeim, Tel.: 05551/6099-0  
www.steuerberater-suedniedersachsen.de



Prinzipiell muss man unterscheiden zwischen der Crowdfunding-Beratung, die nun vom Land Niedersachsen gefördert wird und auf Crowdfunding allgemein und die bestehenden Plattformen abzielt, und einer ergänzenden, eigenständigen Umsetzung der Idee einer regionalen Plattform-Lösung, die uns vorschwebt. Diese wäre sicherlich mit den genannten Plattformen vergleichbar. Niedrigschwelligere Unterstützungs- und Fördermöglichkeiten sind wahrscheinlich, so unsere Annahme, auch regional wirksam und gut umsetzbar. Dies braucht bestimmt etwas Zeit. Wir gehen jedoch davon aus, dass ein doppeltes Kritische-Masse-Problem auf Projekt- und Förderseite nicht entsteht. Unsere Initiative wird dabei von regionalen Kreditinstituten, wie den Sparkassen Göttingen, Duderstadt, Münden und Osterode, sowie der NBank als Kooperationspartner unterstützt.

**Viele Crowdfunding-Kampagnen setzen ja auf gezieltes Marketing bei relevanten Zielgruppen, die insbesondere über das Internet und Social Media auf laufende Kampagnen aufmerksam gemacht werden. Wird das geplante Konzept ähnlich funktionieren?**

Ziel ist es, regional einerseits auf die Möglichkeiten des Crowdfunding aufmerksam zu machen und Crowdfunding-Bemühungen regionaler Innovationsprojekte fachlich zu begleiten und andererseits eine Mitmachmentalität aufseiten der potenziellen Förderer zu aktivieren. Dazu werden alle Formen des Marketing bzw. der PR zu nutzen sein, um den regionalen Schwarm zu aktivieren. Dies bedeutet jedoch nicht, dass darauf verzichtet wird, überregionale Aufmerksamkeit zu erzeugen, gerade wenn die Ansprache der Alumni der regionalen Hochschulen erfolgt. Zusätzlich zu dem bekannten medialen

Procedere ist allerdings auch daran zu denken, „Vor-Ort-Pitches“ zu organisieren, so dass die regionale Nähe in besonderer Weise als Mehrwert genutzt werden kann. In jedem Fall wäre dies auszuprobieren.

**Wo liegt beim Crowdfunding der Vorteil gegenüber der klassischen Direkt-Suche nach Investoren, die ja letztlich für viele angehende Gründer ein Thema ist?**

Der gravierende Vorteil liegt darin, mit geringerem zeitlichen Aufwand wesentlich schneller und unkomplizierter Unterstützungsleistungen akquirieren zu können. Das Spektrum des Crowdfunding ist zudem sehr breit, vom Feedback, Recruiting, Spenden bis hin zum Risikoinvestment. Barrieren werden gesenkt, und die Finanzierungslücke, die gerade in der Frühphase besteht, kann unter Umständen geschlossen werden, weil viele kleine Beträge in der Summe eine beträchtliche Höhe erreichen, die für die nächsten Schritte reichen kann. Zudem: Aufseiten der Unterstützer – gerade wenn man an das Crowdinvesting denkt – werden die sonstigen Hürden eines Investors im Risikokapitalbereich für jedermann gesenkt und neue Handlungsmöglichkeiten erst eröffnet.

**Gibt es Beispiele für vergleichbare Konzepte, die bereits andernorts verwirklicht wurden, oder betreten Sie Neuland?**

Es gibt zwar am KIT in Karlsruhe und an der Universität Kassel jeweils eine Crowdfunding-Plattform an der Hochschule, allerdings wird das Angebot jeweils über eine Kooperation mit startnext gewährleistet. Insofern betreten wir Neuland. Zudem lassen sich die Innovationspotenziale von vier Hochschulen und einer gesamten Region aktivieren, mit einer enorm großen Projektvielfalt an kommerziell, sozial oder ökologisch ausgerichteten Ideen. ■

### 35 Projekte bis 2019 denkbar

Auf ersten Crowdfunding-Events an den Hochschulstandorten sollen Gründer und potenzielle regionale Förderer zusammengeführt werden. Im ersten Jahr sollen die ersten zehn Projekte mit ihren Kampagnen an den Start gehen. Die Projektzahl soll sich bis 2019 dann auf mindestens 35 Projekte erhöhen. Spätestens dann könnten neben akademischen Startups auch kleine und mittlere Unternehmen sowie öffentliche und soziale Einrichtungen unterstützt werden.

Weitere Informationen finden Interessierte unter [entrepreneurship.pfh.de](http://entrepreneurship.pfh.de)

## VORPRUNG

ist, bei Unfällen  
gut abgesichert zu sein



Unfall-  
versicherung  
mit Reha-Manager

Die VGH Ansprechpartner in Ihrer Nähe:



Bovenden **Stefan Brandt**  
Feldtorweg 9 Tel. 0551 5083534  
und in Nörten-Hardenberg  
Göttinger Str. 19 Tel. 05503 9159979



Dransfeld **Holger Jortzik**  
Hakenbreite 15 Tel. 05502 94242  
und in Adelebsen  
Lange Str. 56 Tel. 05506 97171



Göttingen **Meier & Warneke OHG**  
Peter Meier  
Königsberger Str. 2 Tel. 0551 3077420  
Bramwaldstr. 25 Tel. 0551 507360



Göttingen **Meier & Warneke OHG**  
Lars Warneke  
Königsberger Str. 2 Tel. 0551 3077420  
Bramwaldstr. 25 Tel. 0551 507360



Göttingen **Tanja Schack**  
Nußanger 6  
Tel. 0551 63922



Rosdorf **Andreas Fritsch**  
Götzenbreite 2  
Tel. 0551 793330

Finanzgruppe

fair versichert  
**VGH**